Repreneuriat Québec

Offre d’emploi
Expert·e en transfert - service sur mesure (3 postes disponibles)

Nous sommes à la recherche de trois expert·e·s en transfert passionné·e·s pour renforcer notre équipe et faire rayonner notre expertise dans les régions de la Montérégie (2 postes) et de l’Outaouais (1 poste).

Depuis plus de dix ans, Repreneuriat Québec porte la cause du repreneuriat en offrant des services d'accompagnement et de mise en relation confidentielle pour vendre ou acheter une entreprise. Repreneuriat Québec agit comme catalyseur du transfert d'entreprise, en accompagnant de façon neutre tant les cédants (propriétaires-vendeurs) que les repreneurs (acheteurs potentiels) à chaque étape du processus, en développant leurs compétences et en mobilisant l'écosystème économique autour des enjeux du repreneuriat.

Rôle

L’**expert·e en transfert – service sur mesure** agit comme conseiller·ère auprès des entrepreneur·e·s dans toutes les étapes de cession ou d’acquisition d’entreprise. Doté·e d’une expertise généraliste, il·elle connaît les rouages du financement, les programmes d'aide et les réseaux de partenaires. Il·elle accompagne les cédants et les repreneurs de façon personnalisée, avec une approche humaine et rigoureuse, en cohérence avec la mission d’impact social et économique de l’organisation. En parallèle, cette personne participe au développement des affaires en repérant et en développant différents partenariats.

Principales responsabilités

1. Accompagnement stratégique des cédants et repreneurs

- Guider les entrepreneur·e·s à travers le processus complet de transfert d’entreprise (diagnostic, planification, préparation, évaluation, jumelage, négociation, transition).
- Travailler en collaboration avec les partenaires de l’écosystème entrepreneurial (notaires, fiscalistes, institutions financières, etc.).
- Coordonner les intervenants externes (fiscaux, juridiques, financiers) au besoin.
- Offrir un soutien technique et humain (gestion des émotions dynamiques familiales ou interpersonnelles, etc.).

- Adapter l'accompagnement selon les réalités : relève familiale, interne, externe, ou vente à une tierce partie.
- Assurer un taux de satisfaction de la clientèle correspondant aux attentes fixées par l'organisation.
- Assurer la coordination du processus en veillant à la cohérence et à la progression des étapes d'un transfert.
- Collaborer avec un·e expert·e principal·e en transfert et le Directeur Développement des affaires et expertise pour tous les dossiers complexes.

2. Développement des affaires

- Repérer de nouveaux projets de transfert ou d'acquisition (recherche de cédants et repreneurs)
- Établir et maintenir des partenariats stratégiques avec des acteurs clés de la région : chambres de commerce, CDEC, SADC, institutions financières, cabinets comptables, avocats, chambres de commerce, etc.
- Représenter l'organisation dans des événements économiques et entrepreneuriaux.
- Contribuer au positionnement de l'organisation comme expert de référence en transfert d'entreprise.
- Participer à des comités et initiatives favorisant la visibilité du service de transfert de l'organisme.
- Sur demande, contribuer à la stratégie de visibilité de l'organisation (webinaires, infolettres, outils de sensibilisation, médias sociaux, etc.).

3. Analyse de dossiers, suivi et documentation

- Réaliser des diagnostics d'entreprises, des analyses de potentiel de transfert ou de reprise, et orienter les entrepreneur·e·s vers les bonnes ressources.
- Documenter rigoureusement les accompagnements et assurer un suivi auprès des clientèles.
- Préparer des bilans d'accompagnement, indicateurs de performance et autres documents requis pour la reddition de comptes.

4. Amélioration continue et veille

- Participer à la bonification des outils, guides, ateliers ou contenus pédagogiques destinés aux entrepreneur·e·s.
- Se tenir à jour sur les tendances en relève entrepreneuriale, financement, fiscalité, jumelage et enjeux régionaux.
- Contribuer à l'évolution de l'offre de services de l'organisme.

Repreneuriat Québec

Profil recherché

- Diplôme universitaire de premier cycle (3 années) en administration, gestion, finance, développement économique ou tout autre domaine pertinent.
- Formation complémentaire en accompagnement, gestion de projet, fiscalité ou développement organisationnel (un atout).
- Expérience significative (5 années) en accompagnement entrepreneurial, transfert d'entreprise, développement économique ou services-conseil.
- Bonne compréhension des réalités des PME, des enjeux humains du transfert, et des dynamiques de relève (vente, relève familiale, management buy-out, etc.)
- Excellentes capacités relationnelles, d'écoute, de vulgarisation et d'adaptation.
- Esprit stratégique, structuré et orienté vers les résultats, avec un réel intérêt pour l'impact social et économique.
- Connaissances en finance d'entreprise, fiscalité, évaluation d'entreprise (un atout).
- Fortes habiletés interpersonnelles, sens de l'écoute, diplomatie et capacité à gérer des situations complexes.
- Autonomie, initiative et sens du travail collaboratif.
- Expérience entrepreneuriale (un atout).
- Bilinguisme: français et anglais (un atout).
- Facilité dans l'utilisation d'un CRM ainsi qu'avec différents outils d'intelligence artificielle.

Conditions et avantages

- Poste permanent 35h/semaine (formule de travail hybride possible)
- Salaire compétitif, selon l'expérience et boni à la performance annuelle
- Régime de retraite avec contribution de l'employeur et régime d'assurance avantageux
- Allocation de télétravail et cellulaire
- Banque de journées mobiles et maladies (8 jours)
- Fermeture du bureau durant la période des fêtes (10 jours)
- 4 semaines de vacances

Repreneuriat Québec

Si votre candidature est retenue, nous vous contacterons pour une entrevue téléphonique dans laquelle les prochaines étapes vous seront communiquées.

Dépôt de votre candidature

Envoyez votre curriculum vitae et votre lettre de motivation à :
recrutement@repreneuriat.quebec

Repreneuriat Québec
1500, rue Stanley, bureau 200
Montréal, QC H3A 1P7
repreneuriat.quebec
1 844 200-2837